

Acción Formativa nº 77

NEGOCIANDO SOLUCIONES CONJUNTAS

Objetivos:

- Mejorar la capacidad negociadora de los directivos y directivas de la Administración Local.
- Analizar la estrategia negociadora, valorando las opciones y alternativas que pueden influir en el acuerdo final.
- Identificar y contrarrestar las tácticas del interlocutor, aplicando respuestas eficaces que equilibren la negociación.
- Reforzar la argumentación y la asertividad, para comunicar con convicción y consolidar nuestro posicionamiento.

Contenidos:

- Fundamentos de la negociación
- Estrategias y tácticas en el juego de negociación
- Marco de análisis, preparación y tratamiento de factores clave en una negociación
- Diseño de acuerdos y compromisos
- Herramientas para preparar e intervenir en una negociación
- Psicología y habilidades del negociador

Destinatarios:

Personal de las entidades locales con funciones directivas, especialmente las personas que cursan o han cursado el curso de especialización en gestión pública local.

Formador:

D. José Luis Galán Cabello.

Psicólogo y coach ejecutivo con más de 25 años de experiencia en el desarrollo de competencias directivas y la formación en habilidades de management. Especialista en negociación, ha impartido formación en este ámbito durante más de dos décadas en escuelas de negocio como ISDE, IGS La Salle e IE, además de colaborar con numerosas empresas de primer nivel como Santander, BBVA, Pepsico, Nestlé, Iberdrola o Endesa. Licenciado en Psicología por la Universidad Complutense de Madrid y Máster en Dirección de Recursos Humanos, cuenta con diversas certificaciones en coaching individual, grupal y de sistemas organizacionales. Actualmente coordina la Escuela de Mandos en varias organizaciones, donde trabaja en la mejora de las habilidades, herramientas de gestión y metodologías de trabajo de los equipos directivos.

Fecha y horario: 6 de noviembre de 2025 de 9:00 a 14:30 y de 16:00 a 18:30

Modalidad:

**Presencial. Escuela de Relaciones Laborales de la Universidad Complutense de Madrid.
(Calle San Bernardo, 49). Metro Noviciado.**

Inscripción:

Matrícula Gratuita con plazas limitadas. Las inscripciones se realizarán a través de la página <https://formacionfemp.es/node/28455>. Si usted no está registrado, cumplimente el formulario con sus datos que aparece en <https://formacionfemp.es/user/register>.